



Simpres evolui infraestrutura digital
ao modernizar integrações com
apoio da Sensedia

Sobre a Simpress

Líder em outsourcing de equipamentos de TI para empresas, a [Simpress](#) iniciou suas atividades em 2001, com foco no [outsourcing de impressoras e multifuncionais](#). Ao longo dos anos, expandiu seu portfólio significativamente ao oferecer smartphones, tablets, notebooks e PCs.

Entre 2019 e 2022, com o aumento do trabalho remoto, viu seu faturamento duplicar, saltando de R\$660 milhões para R\$1,3 bilhão, com previsão de alcançar R\$2 bilhões até 2024.

Subsidiária da HP no Brasil, a empresa vem de um crescimento de 40% na [vertical de PCs e notebooks](#) de 2023 para 2024, com a expedição de aproximadamente 190 mil novos equipamentos mensais.

Ao longo de todo período, a Simpress não evoluiu somente em receita, mas também transformou sua eficiência operacional com uma estratégia de integração apoiada pela Sensedia, em uma parceria que completa 10 anos em 2024.

Implementação de APIs

A implementação de APIs reduziu a complexidade sistêmica e permitiu um ganho de 2h em reutilização para cada hora investida em desenvolvimento, impulsionando a empresa a novos patamares de crescimento e inovação.



“Essa modernização foi muito importante, pois os sistemas eram acessados através do banco de dados. Eram muitas regras, manutenção complexa e muitos códigos duplicados, além de pouco reaproveitamento”, relembra Ewerton Garcia Júnior, CIO da empresa.

Início da jornada de integração

Durante seus primeiros 13 anos, a Simpress se consolidou no mercado como referência em outsourcing de equipamentos e soluções. Todo esse crescimento pedia uma infraestrutura à altura, que pudesse acompanhar a curva de expansão planejada pela empresa ao longo dos anos seguintes.

Foi então que, em 2014, teve início a parceria com a Sensedia, com o objetivo de **automatizar seus processos e implementar uma arquitetura orientada a serviços (SOA)**, a fim de possibilitar que o departamento de TI não virasse o gargalo.

“Até então, a Simpress não utilizava APIs em seus desenvolvimentos, e isso resultava em complexidade sistêmica. Fomos crescendo e a expectativa aumentando. Com as APIs, conseguimos ter a agilidade necessária no time de TI para atender o time do negócio como deveria ser”, conta Ewerton.

A Sensedia forneceu treinamento aos times de tecnologia, além de soluções como repositório de APIs e gateway, permitindo a **criação de APIs eficientes e a implementação de KPIs para acompanhar o retorno das operações.**

“Aquele cenário onde tínhamos códigos replicados em vários lugares não existe mais. Hoje, tudo está centralizado nas APIs. Se precisamos mudar algo, mudamos somente a API, e sempre respeitando seu lifecycle”, completa.



Com as **APIs**, conseguimos ter a agilidade **necessária** no time de TI para atender o time do negócio como deveria ser”.

Ganhos estratégicos

A parceria com a Sensedia proporcionou à Simpress ganhos estratégicos significativos, permitindo um crescimento ágil, sustentável e alinhado à expansão dos negócios.

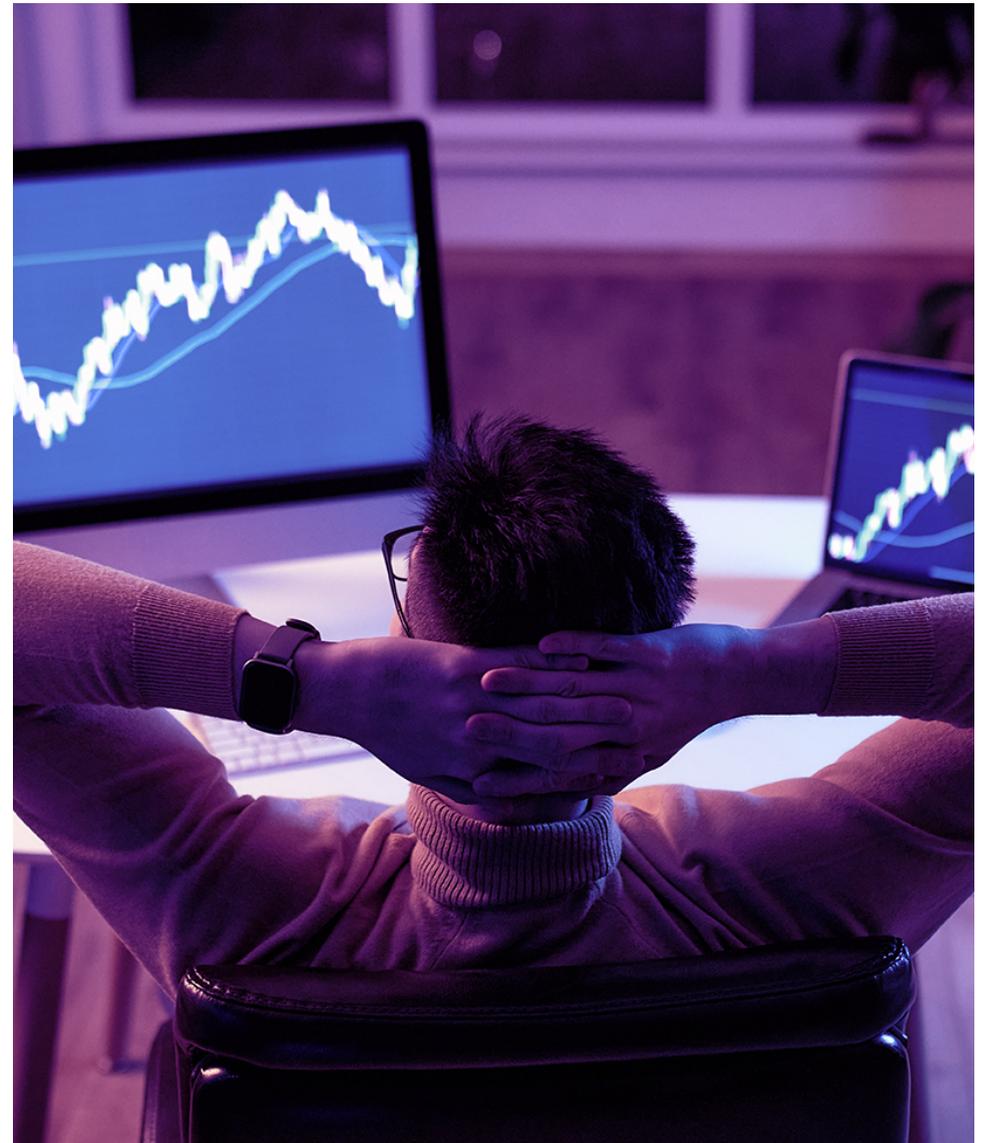
A cada hora investida no desenvolvimento de APIs, a Simpress obteve um ganho de duas horas em reutilização;

Desenvolvimento de 120 APIs desmembradas em soluções diversas dentro da empresa, além de 1000 métodos e 300 mil linhas de código;

Centralização das APIs em um único lugar, facilitando a rastreabilidade e a observabilidade;

Portal de APIs acessível para devs e parceiros (<https://portalapi.simpres.com.br/api-portal/>);

Realização de aproximadamente 10 milhões de chamadas de API por mês, com um retorno substancial de horas de desenvolvimento e reutilização.



Habilitando um mundo mais digital, conectado e aberto

A Sensedia apoia empresas a se tornarem mais digitais, conectadas e abertas. Seja

com o propósito de integrar canais, habilitar ecossistema de parceiros ou criar arquiteturas modernas multi-cloud/híbridas. Empresas inovadoras confiam na Sensedia como parceiro em gestão de APIs e Microserviços, serviços especializados e na integração rápida com os seus sistemas legados.

Para mais histórias de sucesso como esta clique aqui:

[Histórias de clientes](#)

Que tal deixar nosso time trazer soluções como esta para o seu negócio?

Não perca tempo.

[Entre em contato conosco](#)

