



Customer Stories

Rendimento/

Banco Rendimento amplia o
portfólio de infraestrutura bancária
B2B com Open Finance da
Sensedia

Referência em Infraestrutura de Full Banking e Pix para o Mercado B2B

O **Banco Rendimento** é uma instituição financeira com forte atuação em **infraestrutura bancária como serviço B2B**, fornecendo uma **infraestrutura completa de full banking**, consolidada no mercado de transações e pagamentos via Pix.

Atendendo principalmente clientes B2B, como fintechs e instituições de pagamento, oferece um **hub completo de serviços bancários** para que seus parceiros disponibilizem essas soluções aos clientes finais.



Essa infraestrutura inclui os seguintes serviços:



Emissão de boletos de cobrança (com ou sem QR Code Pix)



Transferências via Pix



DDA para agregados



Débito automático para convênios



Serviço de Liquidação de Cartão (SLC)



Escrow Account



Aplicação em títulos públicos para instituições de pagamento e SCDs autorizadas



Pagamento de contas (boleto, contas de consumo, tributos, débitos veiculares online e recargas de celular)

Para a gestão dos fundos de seus parceiros, o Banco Rendimento utiliza estruturas de **Contas de Correspondente Bancário** ou **Contas de Liquidação**.

Reconhecendo o valor estratégico do **Open Finance** para a expansão de seu portfólio, o banco decidiu participar ativamente do ecossistema como detentor de conta e **Instituição Iniciadora de Pagamento (ITP)**.





História de confiança com a Sensedia

Por sua característica de infraestrutura bancária, o Banco Rendimento identificou que era fundamental complementar seu portfólio com soluções de pagamentos via Open Finance, mantendo o foco estratégico em negócios e relacionamento com clientes, sem desperdiçar tempo e energia com complexidades regulatórias e técnicas.

A escolha da Sensedia foi natural, uma vez que a parceria havia sido estabelecida muito antes do Open Finance, com a utilização de soluções de APIs para sustentar toda a operação. Com 80% das transações passando pelo gateway da Sensedia, processando mais de 3 bilhões de operações anuais, a confiança estava estabelecida.



Clayton Lombardi
Gerente de Tecnologia
do Banco Rendimento

“A Sensedia é uma empresa super consolidada no mercado. Isso só reforça que escolhemos o parceiro certo. Já conhecemos a estrutura da empresa, temos um bom relacionamento comercial e sabemos da segurança e conforto que a Sensedia proporciona.”

O papel da Sensedia no Open Finance do Banco Rendimento

Quando o banco decidiu ampliar sua atuação no Open Finance, a Sensedia esteve presente desde o primeiro momento, assumindo um papel muito além do apoio regulatório:



Liberação para o estratégico

Ao resolver as complexidades regulatórias e técnicas, a Sensedia permitiu que o Rendimento focasse no desenvolvimento de negócios, obtenção de clientes e geração de receita.



Estruturação do negócio

A Sensedia ajudou a estruturar o modelo de monetização e a estratégia de go-to-market, atuando como canal e conectando potenciais clientes ao banco.



Ponte com o mercado

A Sensedia traz constantemente benchmarks, boas práticas e referências do ecossistema, mantendo o banco conectado às melhores iniciativas do mercado

Implementação e resultados

A parceria prévia foi decisiva para a agilidade: **a implementação completa foi concluída em menos de 3 meses**, incluindo portal, APIs de Open Finance e todas as soluções para oferecer JSR (Jornada Sem Redirecionamento) aos clientes B2B.

“A Sensedia alcançou todos os pontos que a gente precisava, que entendia como obrigatórios, para cumprir a necessidade de transação de pagamento.”

Clayton Lombardi

Gerente de Tecnologia do Banco Rendimento



O principal resultado foi a complementariedade de oferta através do aumento do portfólio. Ao adicionar pagamentos via Open Finance (ITP), o Banco Rendimento elevou significativamente sua proposta de valor. Hoje oferece um **hub completo de serviços bancários B2B** - uma solução de **full banking** que é um diferencial no mercado.

A operação de Iniciação de Pagamentos está em fase piloto, com foco em qualidade. Os clientes parceiros elogiam a agilidade do projeto, a facilidade de conexão das APIs e a completude da oferta com Open Finance integrado.

Colaboração na construção do ecossistema

A parceria evoluiu para um modelo de colaboração. Banco Rendimento e Sensedia organizam off-sites estratégicos com executivos e bancos parceiros não-concorrentes para discutir o futuro do Open Finance, explorando ofertas de crédito, portabilidade, captação de recursos e estratégias de dados para 2026-2028. A Sensedia atua como facilitadora dessas conexões, trazendo benchmarks, compartilhando boas práticas e conectando instituições para fortalecer todo o ecossistema.



Acompanhamento contínuo garantindo o sucesso

Essa história exemplifica como o Open Finance, com o parceiro certo, se torna acelerador de negócios. O Banco Rendimento expandiu seu **portfólio de infraestrutura bancária B2B** de forma rápida e eficiente, oferecendo aos clientes B2B uma solução completa com JSR.

A Sensedia demonstrou sua capacidade de oferecer muito mais do que o compliance regulatório: estruturou o modelo comercial, definiu o go-to-market e conectou o banco ao mercado, fortalecendo sua posição frente à concorrência.

Quer saber mais sobre as soluções de Open Finance da Sensedia?

Visite nosso site e tire todas as suas dúvidas!

Acesse agora >

Habilitando um mundo mais digital, conectado e aberto.

Quer saber como a Sensedia pode ajudar sua empresa a acelerar a transformação digital e fortalecer suas conexões? Entre em contato conosco através do nosso site para descobrir soluções personalizadas que impulsionam negócios.

Para mais histórias de sucesso como esta clique aqui:

[Histórias de clientes](#)

Que tal deixar nosso time trazer soluções como esta para o seu negócio?

Não perca tempo.

[Entre em contato conosco](#)

