



Estrategia de integración de socios de Qista:

# Cómo la financiera amplió su oferta y mejoró su eficacia operativa con Sensedia

La integración entre empresas es una práctica cada vez más habitual en el mundo empresarial, y el sector financiero no queda al margen de esta tendencia.



Al integrarse con socios, las empresas pueden ampliar su oferta de productos y servicios, proporcionando a los clientes soluciones más completas y eficientes.

Esta fue la estrategia de **Qista Financeira**, una empresa que ofrece soluciones financieras a particulares y empresas desde 2020. La digitalización fue un posicionamiento estratégico para ofrecer una cartera más amplia de productos y servicios, aumentando la satisfacción de los clientes y mejorando su posición en el mercado.



“De extremo a extremo, todo el recorrido de nuestros clientes pasa por la mejor tecnología del mercado. Junto a esto, la facilidad de integración ha creado oportunidades para que nuestro negocio crezca de forma sostenible y con la gobernanza que necesitamos.

En un mundo digital donde las demandas surgen a cada segundo, es fundamental para **Qista** contar con una plataforma que acompañe y facilite toda nuestra gestión. Aquí es donde Sensedia nos ayudó a ir más allá”.



Renato Alves  
Responsable de TI de Qista Financeira

**Sensedia** fue la base para la ejecución estratégica del proyecto de **Qista**. De este modo, en menos de dos meses fue posible integrar a más de cinco socios estratégicos clave para la implantación de la empresa en el mercado crediticio.

Para que esta integración se realizara de forma ágil y eficiente, era fundamental contar con un **portal estructurado para desarrolladores** que permitiera a los socios integrarse fácilmente, ofreciendo una documentación completa y clara de las API disponibles, así como un entorno de pruebas que permitiera a los socios realizar pruebas y validaciones antes de la integración final.

Las **mejores prácticas de diseño de API** garantizaron la simplicidad, flexibilidad y escalabilidad de las API suficientes para satisfacer las necesidades de los socios que necesitan integrarse con Qista de forma más rápida y eficiente, reduciendo los costes y el tiempo de desarrollo. También permitió a la empresa mantener un alto nivel de control sobre sus API expuestas.

### ¿Qué le parece dejar que nuestro equipo aporte soluciones como ésta para su empresa?

No pierdas el tiempo.

[Póngase en contacto con nosotros](#)



Antonio Quaresma  
Administrador del ecosistema de APIs de Qista Financeira

“Hoy **Sensedia** es nuestro corazón, tenemos varios marketplaces conectados a nuestro bus. Con esto, además de nuestros socios, podemos hacer acciones en el bus que facilitan los procesos.

Varias reglas de negocio están dentro de **Sensedia**, que es el mundo que exploramos mucho, porque podemos incluso controlar los gastos en llamadas de APIs que utilizamos hoy en día. Financieramente, conseguimos evitar llamadas innecesarias en algunos buros que hoy consultamos”.

Antes de aprobar una solicitud de crédito, las entidades financieras realizan un análisis de la información disponible para determinar el nivel de riesgo asociado al cliente que solicita un préstamo. Esta investigación se lleva a cabo consultando datos proporcionados por empresas especializadas en recopilar y evaluar información financiera, conocidas como agencias de crédito.

[Bus](#) (o ESB, acrónimo de [Enterprise Service Bus](#)) es un middleware que actúa en la capa de orquestación de servicios y se encarga de centralizar toda la integración de los distintos sistemas que forman parte de la arquitectura SOA (Service Oriented Architecture) de una empresa. Su principal objetivo es simplificar la evolución y la conectividad en los sistemas heredados, desacoplándolos y teniendo un bajo impacto en el entorno.

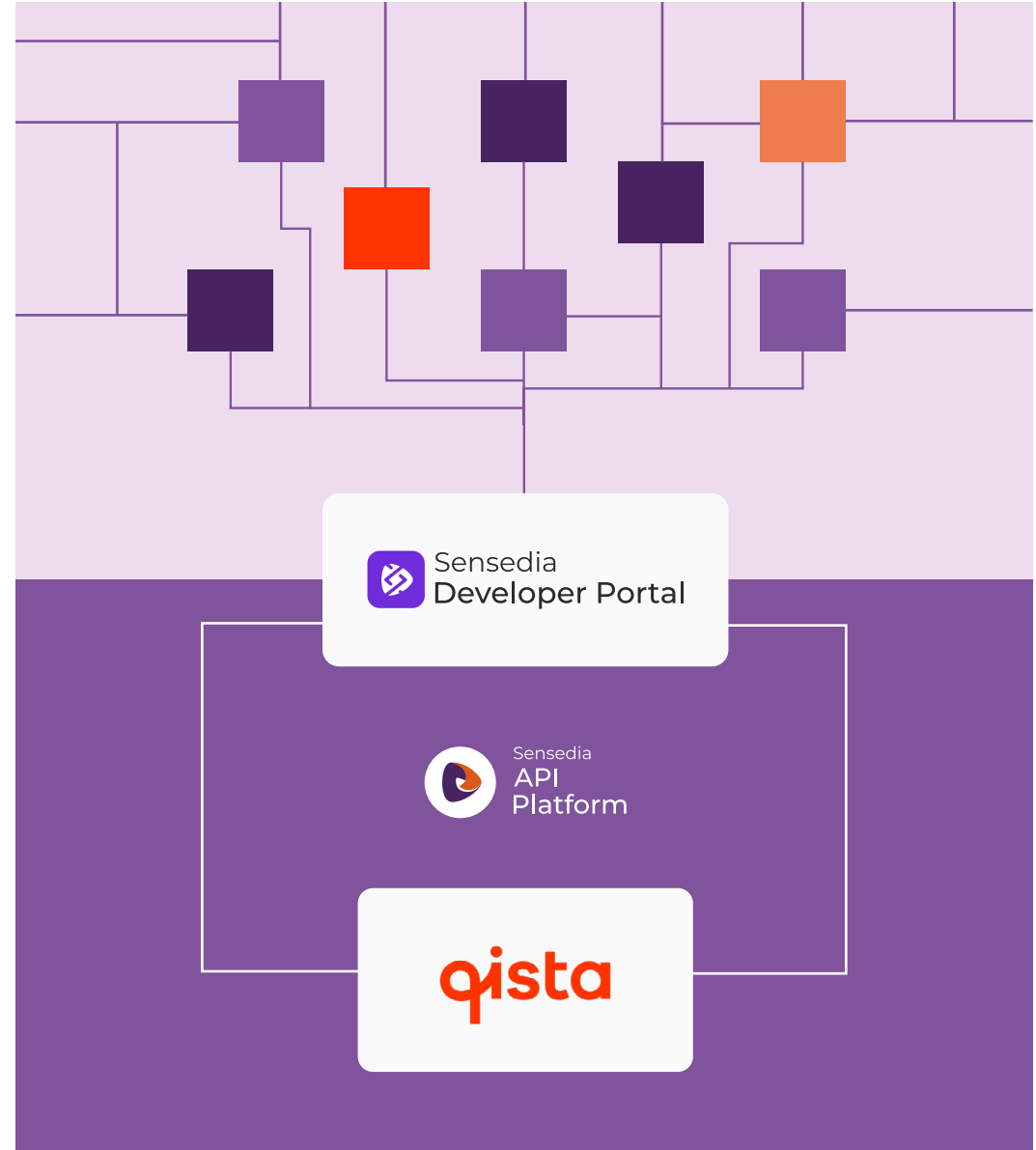
En la actualidad, **Qista** cuenta con varios socios integrados que facilitan la gobernanza, lo que permite a la empresa ser aún más competitiva en el mercado crediticio al ofrecer opciones diferenciadas a sus clientes. La personalización de los productos para cada cliente aumenta la fidelidad y genera nuevas oportunidades de negocio. Sensedia fue un actor clave en la ejecución del proyecto, proporcionando una integración ágil y eficiente.



“En definitiva, las integraciones con socios y el uso del **portal de desarrolladores** son claves para el éxito en el sector financiero, como es el caso de Qista. Soluciones como la plataforma de Sensedia han permitido a la empresa ofrecer servicios más completos y diferenciados a sus clientes, así como reducir costes y aumentar la eficiencia operativa. Con estas herramientas, junto con Sensedia, es posible crear una red de colaboración entre empresas, desarrolladores y usuarios, generando un ecosistema más fuerte y dinámico”.



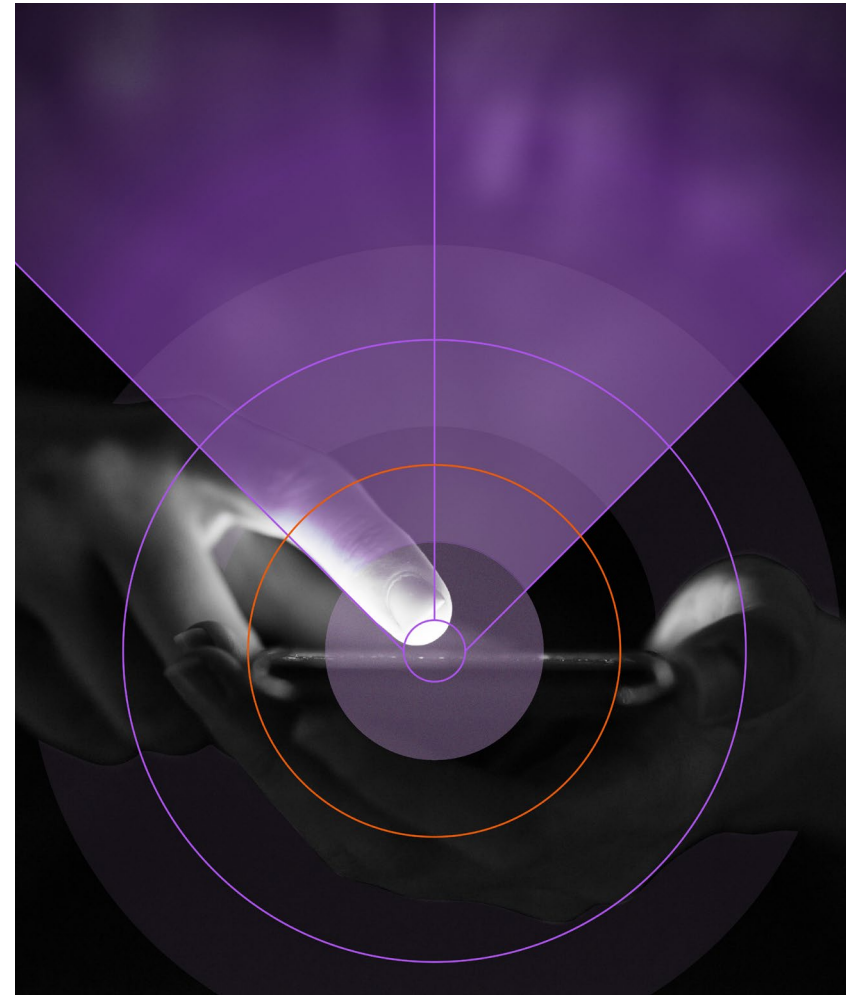
Adilson Cavati  
Director Comercial de Sensedia



## Acerca de Sensedia

Sensedia ayuda a las empresas a ser más digitales, conectadas y abiertas. Ya sea con el propósito de integrar canales, habilitar el ecosistema de socios o crear modernas arquitecturas multicloud/híbridas, las empresas innovadoras confían en Sensedia como socio en la gestión de API y microservicios, servicios expertos y la rápida integración con sus sistemas heredados.

Más información en [sensedia.com](https://sensedia.com).



# Conectando la empresa eficiente a la agilidad empresarial

Para más historias de éxito  
como ésta, haga clic aquí:

Historias de clientes

¿Qué le parece dejar que nuestro equipo  
aporte soluciones como ésta a su empresa?

No pierdas el tiempo.

Póngase en contacto con nosotros

