



Banco Topázio logra resultados sorprendentes en Open Banking con soporte API

Topázio es un banco digital B2B brasileño especializado en los segmentos de cambio de divisas, crédito y banca como servicio.



Banco Topázio fue uno de los primeros bancos de Brasil en implementar un modelo de Banca totalmente abierta, a través de API abiertas, lo que permitió a las fintechs y socios desarrollar nuevas aplicaciones y negocios.



La tarea de transformar un banco tradicional en una **empresa digital** no fue fácil, pero arrojó resultados sorprendentes en los primeros **12 meses** de operación:



Crecimiento de 4,000x en la emisión de crédito mensual.



R\$ 43 millones generados en negocios propios.



R\$ 500 millones generados a través de APIs.



65 mil nuevos contratos cambiarios.



Acortar el nuevo ciclo de desarrollo productos de 1 año a 3 meses.



Posicionamiento de la plataforma

“Construimos una de las plataformas de servicios más amplias para conectar fintechs, nuevas empresas, minoristas, métodos de pago y socios. Hemos buscado desarrollar experiencias a cuatro manos. Son estas construcciones las que ofrecen algo realmente diferente al usuario final, no un servicio mercantilizado o simplemente una exposición API. Detrás de la exposición tecnológica, hay una construcción de la experiencia, del tiempo ideal de respuesta, de la forma de tomar el producto, de las reglas del sistema financiero”.



Carlos Eduardo Klein
Director of BaaS (Bank as a Service)
of Banco Topázio



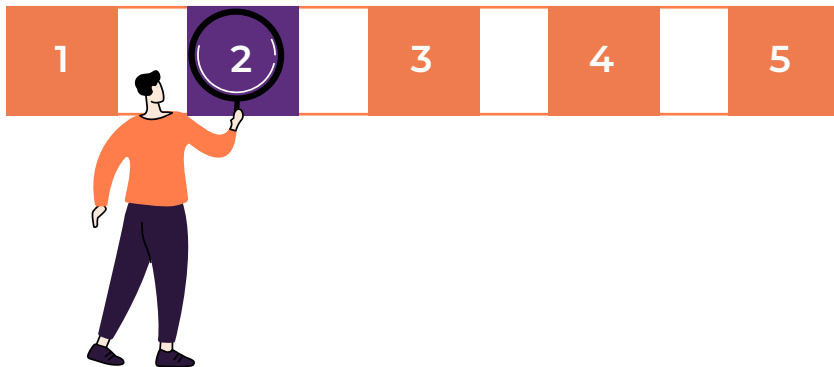
El resultado fue posible porque la institución implementó un modelo de APIs, en el que las principales ventajas son precisamente la flexibilidad y practicidad para que el desarrollador cree **nuevos productos** a partir de los servicios disponibles.



“A través de la arquitectura, nosotros desarrollamos toda una capa por encima del núcleo. Esto permitió integraciones a una velocidad mucho mayor, utilizando recursos básicos para brindar la **seguridad** y responsabilidad necesarias al Banco Central. De esta manera, brindamos al cliente lo necesario para desarrollar el producto, realizar adaptaciones o adaptarlo a diferentes escenarios con mucha facilidad”.

APIs que generan ganancias reales

A través de la alianza con Sensedia, fue posible crear en conjunto todas las estrategias que el banco seguiría en su proceso de digitalización, garantizando la seguridad y estandarización de los procesos.



¿Qué le parece dejar que nuestro equipo aporte soluciones como ésta para su empresa?

No pierdas el tiempo.

[Póngase en contacto con nosotros](#)



Las API son elementos clave para la digitalización empresarial. Son un conjunto de rutinas y patrones que permiten acceder a la información del software, y facilitan mucho la integración entre diferentes sistemas. **Son la tecnología detrás de muchas innovaciones** en el mercado en los últimos años, como los mercados, los pagos instantáneos y las asociaciones entre diferentes empresas.

Según Klein, las ganancias de la cuenta a través de las API de implementación se materializan rápidamente.

“Crecimos R \$1 mil millones en transacciones mensual y, diariamente, nuestro universo transaccional, que fue mínimo, superó más de 100.000 transacciones de pago e ingresos”.

Evolución del legado

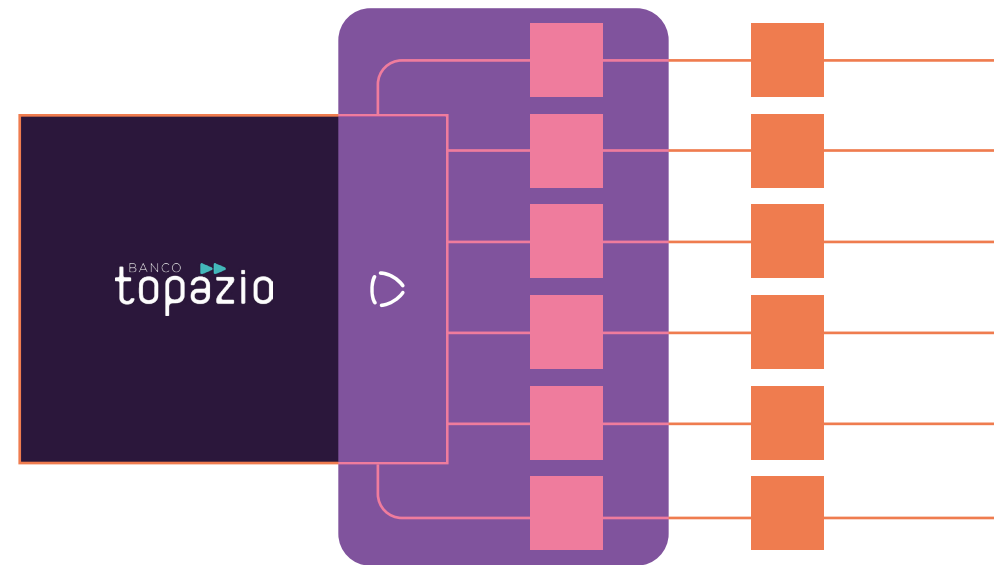
Según Marcílio Oliveira, CGO de Sensedia, al combinar APIs y Microservicios, es posible conectar socios y tecnología, creando nuevos formatos de negocios, sin tener que desarrollar internamente desde cero.

“Uno de los principales conceptos del Open Banking se aplica muy bien en este escenario, ya que el objetivo es insertar una experiencia financiera enriqueciendo el viaje del usuario”.



Marcílio Oliveira
CGO de Sensedia

Además, con las APIs es posible lograr un gran aislamiento del core bancario, facilitando el proceso, ya que la plataforma aporta **estabilidad** e **inteligencia**, especialmente en el área de seguridad.



Asociación de impacto

“La experiencia con Sensedia fue muy útil en momentos en que necesitábamos tomar decisiones y entender las consecuencias para el futuro. Mantener la seguridad y la confiabilidad de servicios, tener a alguien que tenga equipaje, conocimientos técnicos y capacidad para guiar las consecuencias de cada elección e indicar los mejores caminos era importante para desarrollar el proyecto con confianza y seguir con velocidad por el mercado que nosotros elegimos. Mucho más que conectar sistemas y servicios de fijación de precios, esta es una verdadera construcción”.



Carlos Eduardo Klein
Director de BaaS (Bank as a Service)
en Banco Topázio

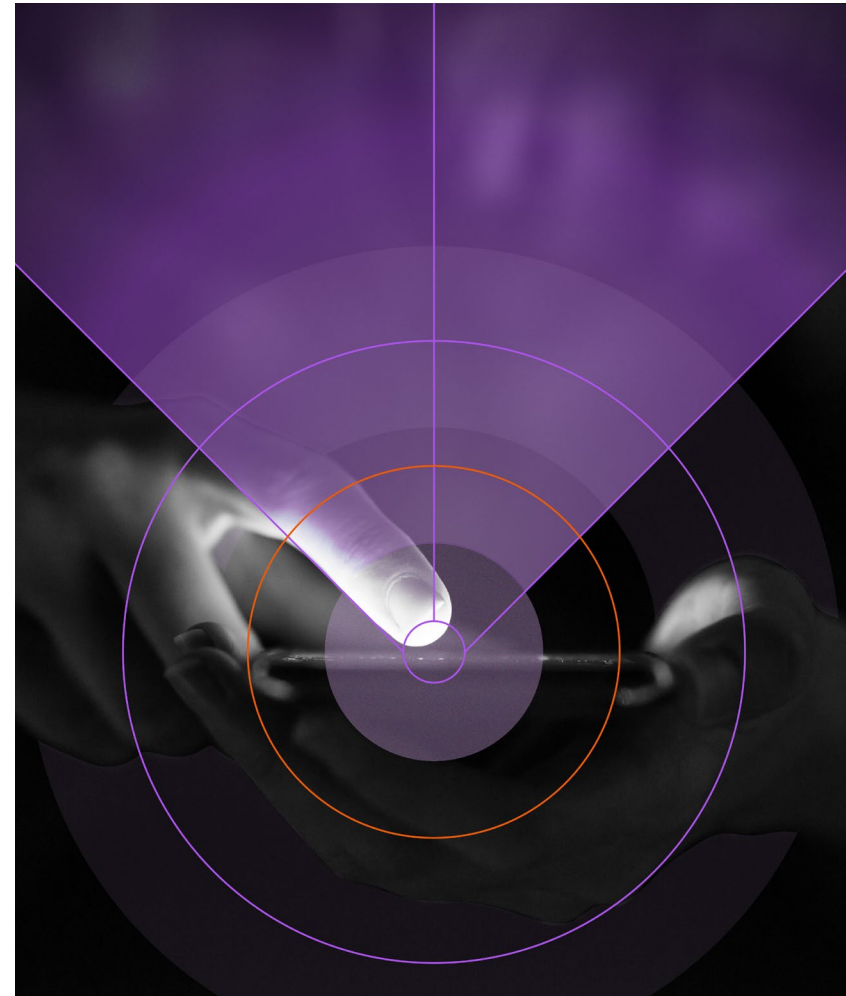
Según el director, fue un cambio significativo en la arquitectura y la forma de trabajar de Topázio lo que llevó a comprender rápidamente que las **API** son una forma de integración que traería velocidad, una oportunidad para escalar rápidamente la cantidad de servicios expuestos y una condición de integración rápida con socios.



Acerca de Sensedia

Sensedia ayuda a las empresas a ser más digitales, conectadas y abiertas. Ya sea con el propósito de integrar canales, habilitar el ecosistema de socios o crear modernas arquitecturas multicloud/híbridas, las empresas innovadoras confían en Sensedia como socio en la gestión de API y microservicios, servicios expertos y la rápida integración con sus sistemas heredados.

Más información en sensedia.com.



Conectando la empresa eficiente a la agilidad empresarial

Para más historias de éxito
como ésta, haga clic aquí:

Historias de clientes

¿Qué le parece dejar que nuestro equipo
aporte soluciones como ésta a su empresa?

No pierdas el tiempo.

Póngase en contacto con nosotros

