



Customer Stories

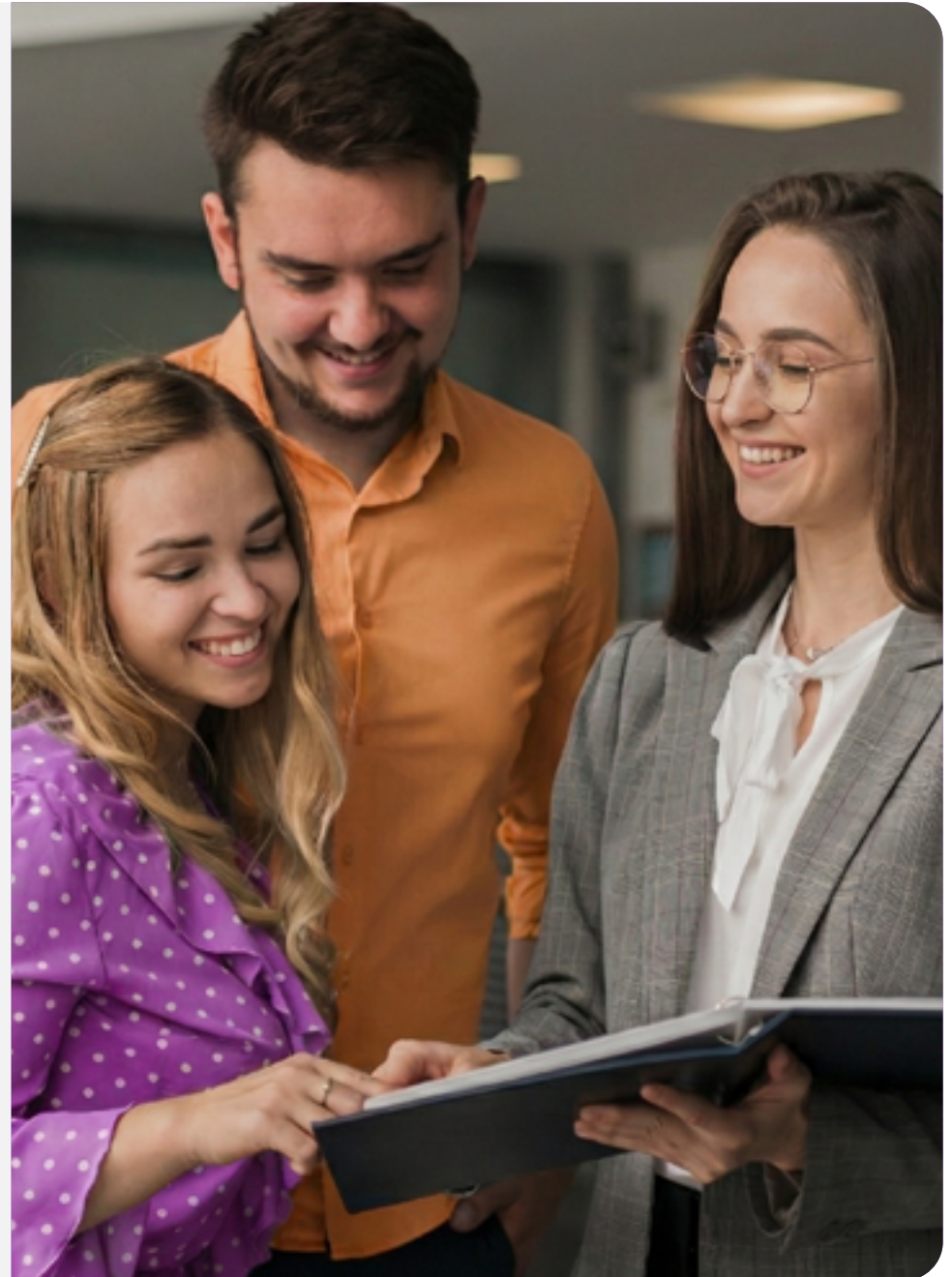


Sistema Ailos y Sensedia: crecimiento estratégico en Open Finance

Con 1,6 millones de miembros, el Sistema Ailos avanza en Open Finance.

El **Sistema Ailos** es una red de 13 cooperativas de crédito, una central y una correduría de seguros, con presencia en más de 120 municipios de los estados de Santa Catarina, Paraná, Rio Grande do Sul y São Paulo. En 2024, contaba con aproximadamente 1.6 millones de asociados, una cartera de crédito cercana a los R\$ 17 mil millones y más de R\$ 25 mil millones en activos. Su modelo valora la gobernanza participativa, la cercanía con los asociados y el desarrollo de las regiones donde opera.

Como institución cooperativa, participa en Open Finance como **ITP (Iniciadora de Transacciones de Pago)** y como **entidad tenedora de cuentas**. Con tres años de trabajo en el tema, enfrentaba un desafío: **cumplir rigurosamente con las obligaciones regulatorias con un equipo reducido**, mientras construía las bases para orientar esfuerzos estratégicos a partir de 2026.





¿Por qué Sensedia?

Hasta 2024, tanto la central como las cooperativas afiliadas veían Open Finance como una obligación. La estrategia fue pragmática: **primero, cumplir con el aspecto regulatorio con excelencia**. Con un equipo reducido gestionando múltiples frentes, desarrollar internamente no era viable. La decisión fue **buscar un socio especializado** que viviera el tema de forma continua.



Corto plazo

Cumplir con las obligaciones regulatorias con calidad, sin sobrecargar al equipo



Mediano y largo plazo

Construir una base sólida para, a partir de 2026, enfocarse en **casos de uso, ROI y generación de valor** para los asociados

De proveedora a consultora estratégica

Sensedia fue socia desde el inicio. La estrategia del Sistema Ailos es contar con **socios específicos para cada tema**, y para Open Finance la elección fue clara. La alianza comenzó con la **plataforma de APIs** para conectarse al Banco Central. Con el tiempo, se amplió a **PCM, Flujo Sin Redireccionamiento y otras funcionalidades** regulatorias conforme crecían las necesidades.



Lucas Spadotto

Gerente de Soluciones y
Software de la Central Ailos

“Todo lo que el regulador introduce como nuevas jornadas o nuevas integraciones, Sensedia ya va un paso adelante en cómo construirlo y cómo hacerlo.”

Inicialmente, la dinámica se centraba en las necesidades regulatorias, con Sensedia cumpliendo las exigencias de Open Finance y manteniendo al Sistema Ailos en cumplimiento. Al observar el éxito en esta primera etapa, **el Sistema comenzó a buscar el lado consultivo y proactivo de la alianza:** “¿Cómo nos ayuda Sensedia a encontrar el mejor camino? ¿Cómo acelerar las entregas?”



Resultados y preparación para 2026



Regulatorio bajo control

El Sistema Ailos cumple todas las obligaciones con calidad, manteniendo un equipo reducido. Con Sensedia proporcionando infraestructura crítica (APIs, PCM, Flujo Sin Redireccionamiento), el equipo interno puede enfocarse en oportunidades futuras.



Madurez creciente

Los directivos de las cooperativas comienzan a comprender Open Finance en foros especializados, viéndolo más allá de la obligación. Esta madurez permite construir un roadmap enfocado en generar valor real.



Producto disponible

Los asociados ya pueden **“traer dinero de otras instituciones”** vía Open Finance, facilitando el ingreso de recursos y su consolidación.



2026, el hito de la transición

Con el marco regulatorio consolidado, el Sistema Ailos dirigirá su energía hacia casos de uso, análisis de ROI desde 2021, generación de negocios y compartición de datos (Fase 2). Las nuevas agendas — **portabilidad de salario, crédito y Pix sin redireccionamiento**— ya están orientadas a casos de uso. **Lo regulatorio pasa a formar parte de las jornadas de valor.**

Generación de insights y proactividad

Para el Sistema Ailos, **todo socio debe ir más allá de la solución tecnológica** y marcar la diferencia en su especialidad. Sensedia cumple este papel en la entrega técnica. El nuevo desafío es aportar consultoría proactiva, ayudando a navegar el ecosistema y acelerar la preparación para 2026. La expectativa es contar con una alianza sólida, con un consultor a nuestro lado, anticipando movimientos y sugiriendo caminos.

Base para un crecimiento real con Open Finance

El Sistema Ailos ejemplifica un enfoque pragmático: primero, **cumplir el marco regulatorio con excelencia** mediante un socio especializado; segundo, **construir bases sólidas** sin sobrecargar a un equipo reducido; y tercero, **prepararse para 2026** con foco en ROI y valor real para los asociados.

Sensedia evoluciona de proveedor técnico a consultor estratégico. Con una base regulatoria consolidada, la cooperativa está lista para transformar Open Finance en un motor de negocio.

“Todo socio necesita, además de entregar la solución tecnológica, marcar la diferencia en el tema en el que es especialista. Sensedia está marcando la diferencia en la herramienta y en la entrega para Open Finance.”

Lucas Spadotto

Gerente de Soluciones y
Software de la Central Ailos.



¿Quieres saber más sobre las soluciones de Open Finance de Sensedia?

Visita nuestro sitio web y aclara todas tus dudas.

Acceder ahora

Habilitando un mundo más digital, conectado y abierto

¿Quiere saber cómo Sensedia puede ayudar a su empresa a acelerar la transformación digital y fortalecer sus conexiones? Contáctenos a través de nuestro sitio web para descubrir soluciones personalizadas que impulsan los negocios.

Para más historias de éxito como ésta, haga clic aquí:

Historias de éxito

¿Quieres habilitar el potencial tecnológico de tu negocio?

Sensedia te ayuda. ¡Hablemos!

Hable con nosotros

